

CONTRACTUALISER ET TRANSFÉRER SON INNOVATION | 3.8.

# LICENSING : PRÉPARER ET RÉUSSIR UN TRANSFERT DE TECHNOLOGIE



LES 28 ET 29 JANVIER 2010 À PARIS

LES 26 ET 27 OCTOBRE 2010 À PARIS

PRIX : 1120 €

## OBJECTIFS

- Savoir préparer un dossier de valorisation et approcher les partenaires potentiels
- Elaborer le contrat de licence
- Connaître les développements récents dans le domaine du Licensing

## PUBLICS CONCERNÉS

Responsables et collaborateurs de services propriété industrielle, ingénieurs et collaborateurs de services recherche et développement ou valorisation, ingénieurs brevets, juristes

## Pré-requis

Une connaissance des bases du droit de propriété intellectuelle est souhaitée.

## Pédagogie

- Exposés, illustration par des exemples
- Dialogues avec les intervenants et les participants, synthèses
- Supports pédagogiques remis aux participants

## CONTENU DES ENSEIGNEMENTS

### JOURNÉE 1

#### Comment exploiter et profiter des tendances actuelles

- Contexte
- Les enjeux stratégiques
- Les nouveaux modèles d'affaire

#### Préparation et modalités de réalisation d'un transfert de technologies

- Définition du transfert de technologie
- Préparer un dossier de valorisation : outils Marketing Brevet
- La boîte à outils marketing

#### Les contrats de transfert de technologie et leurs caractéristiques

- Les différents types de contrats : brevet, logiciel, savoir-faire...
- La structure des contrats
- Les conditions de validité
- Les clauses essentielles et points à négocier
- Les problématiques de copropriété

### JOURNÉE 2

#### Cas pratique

- Un contrat de licence sera analysé point par point afin de déterminer les points acceptables et ceux à renégocier.
- Une contre proposition sera élaborée et les avantages et inconvénients des différentes options seront étudiés.

#### Les autres modalités de transfert de technologie

- Collaborations technologiques
- Patent Pool
- Cross Licensing
- Alternatives d'élaboration d'une stratégie de Licensing

#### Conclusion et bilan